

Sage 200 , clave organizativa en la internacionalización de Fertinyect



Cliente

Fertinyect, S.L.

Industria

Sanidad Vegetal de Árboles y Palmeras

Localidad

Córdoba

Producto

Sage Murano

Partner

ISGe

Fertinyect es una empresa cordobesa de base tecnológica, especializada desde su creación en desarrollar soluciones específicas para resolver problemas relacionados con la salud de árboles y palmeras (plagas, enfermedades y desequilibrios nutricionales), a través de inyecciones al tronco. Con más de 20 años de experiencia, desarrollan proyectos en colaboración con centros científicos a la vanguardia de la investigación e innovación, dando soluciones a clientes de todos los ámbitos donde podría haber un problema relacionado con árboles o palmeras.

La empresa acomete todas las fases posibles de un negocio tecnológico: I+D de nuevo producto, fabricación de los productos obtenidos en la I+D, Diseño Integral de la imagen y packaging de los productos y Marketing y Distribución de los productos.

Fertinyect fundamenta su estructura comercial en distribuidores especializados en productos

fitosanitarios. Actualmente la estructura comercial en España y Portugal está constituida por unos 30 distribuidores, adquiriendo presencia en todas las provincias de España y Regiones de Portugal. Cuenta con 6 delegados comerciales propios entre España y Portugal, para dar el soporte técnico y comercial necesario a la red de distribución.

Crecimiento basado en I+D

Fertinyect ha experimentado un cambio importante en los últimos años en lo que a cifra de negocio total se refiere. El incremento más significativo se ha producido a partir del año 2011-2012, justo con el lanzamiento al mercado de su nueva patente Ynject.

La apuesta e inversión por el desarrollo de la nueva patente Ynject, que supuso una inversión de 360.000€ entre los años 2009 y 2010, ha supuesto un punto clave en la internacionalización de la empresa y en el crecimiento anual de la cifra de negocio en los tres últimos años.

‘Con Sage Murano hemos conseguido importantes ahorros, especialmente en materia de costes y tiempo.’

Juan Barbado Montero
Gerente
Fertinyect

Reto

Mejorar la organización operativa de la compañía, ayudando en el control y automatización de tareas y procedimientos.

Resultados

Ahorro de tiempo y costes. Mayor control de las ventas, del proceso productivo y su almacenamiento, así como un mejor análisis de la rentabilidad de las operaciones.

Fertinyect opta por ISGe

Tras buscar varios ERP, Fertinyect contacta con ISGe, Partner de Sage.

ISGe es una empresa fundada en 1.987. Entre otros ofrece servicios de: Consultoría estratégica, Implantación, Administración, Migración, Integración de Sistemas y Formación.

Su portfolio se basa en soluciones muy adaptadas sobre Sage Murano ERP, Sage CRM, Sage Despachos, Sage TPV y Cloud Computing.



‘Gracias al análisis pormenorizado de las ventas y los gastos que realizamos con Sage Murano, tenemos muy clara la rentabilidad.’

Juan Barbado Montero
Gerente
Fertinyect

fertinyect

Fertinyect, S.L.

Juan Bautista Escudero Parc.
261 A, Nave 9
14014 Córdoba
Teléfono: 957 322 943
www.fertinyect.com



ISGe

Padre Celestino, 16
14500 Puente Genil (Córdoba)
Teléfono: 902 00 24 90 - 957 60 90 06
www.isge.es



Sage España
c/ Labastida 10-12
28034 Madrid
Teléfono: 900 878 705
www.sage.es

Gestionando la producción

Al tener Fertinyect su propia fábrica, sus mayores necesidades de gestión estaban relacionadas con el proceso de fabricación, así como en logística. "Nuestro anterior programa era muy básico y no podíamos controlar el gasto de materias primas, teniendo que hacer el control de manera manual. Ahora, además de este control, tenemos otras herramientas mucho más avanzadas y muy útiles", señala Juan Barbado Montero, gerente de Fertinyect.

Tras buscar varios ERP en el mercado, Fertinyect opta por Sage por muchas razones, entre ellas su partner ISGe. "El trato es muy cercano y son muy flexibles", señala Juan Barbado Montero, a quien también convenció el hecho de que Sage Murano contemplaba todas las áreas de gestión de la empresa de una manera sencilla.

Con ISGe se establecieron cuáles eran las áreas y funcionalidades que se debían cubrir, optimizando el número de licencias por cada módulo. "El despliegue de Sage Murano se hizo por áreas, arrancando por producción", explica el gerente. En apenas un par de meses se completó este paso.

El despliegue en otras divisiones ha conllevado algunas modificaciones y personalizaciones, como por ejemplo en el tema de los costes y de los gastos.

Asimismo, y además de haber realizado algunos desarrollos a medida, Fertinyect cuenta con varios módulos de Sage Murano instalados, como Gestión, Gestión Bancaria o Centros de Información.

En estos momentos, son 6 los usuarios de Sage Murano en Fertinyect.

Mejoras y ahorros

Fertinyect está en pleno proceso de internacionalización, lo que conlleva unas necesidades organizativas muy concretas. "En producción hemos mejorado mucho, llevamos sin hacer un inventario desde hace bastante tiempo, gracias a la organización conseguida con Sage Murano", explica Juan Barbado Montero, quien también valora la automatización de muchos de los procesos que antes se hacían de manera manual. Algo que, a su vez, ha permitido introducir procesos nuevos.

"Los mayores ahorros conseguidos son en costes, especialmente en tiempo. Hay cosas que ya están organizadas de base, mientras que antes había que organizar determinados aspectos casi diariamente".

En almacén y logística también se han conseguido ahorros, así como en contabilidad. A nivel comercial "tenemos un análisis pormenorizado de las ventas y los gastos asociados, teniendo muy clara la rentabilidad".

En definitiva, "tenemos muchas más soluciones gracias a Sage Murano". Tanto que Sage Murano se ha convertido en algo "imprescindible" para Fertinyect.

Sobre Sage

Sage Group plc es proveedor mundial líder de software de gestión empresarial para empresas pequeñas y medianas contribuyendo a la creación de las condiciones para que tengan éxito. Sage entiende que cada negocio es único. Ofrecemos productos y servicios que se adaptan a diferentes necesidades, sencillos de usar, seguros y eficaces. Creado en 1981, Sage empezó a cotizar en la Bolsa de Valores de Londres en 1989 y entró en el FTSE 100 en 1999. Sage tiene más de 6 millones de clientes y más de 13.380 empleados en 24 países que cubren el Reino Unido e Irlanda, Europa continental, Norteamérica, África del Sur, Australia, Asia y Brasil.

En España, Sage es una de las empresas referentes en el desarrollo de soluciones y servicios de gestión para medianas y pequeñas empresas, y cuenta con cerca de 1.100 empleados a lo largo de 21 delegaciones por todo el país.

Toda la información sobre Sage España en www.sage.es

